

## Service approvisionnement

Une première chez Rio Tinto Alcan

# Six fournisseurs honorés

**Le 21 octobre dernier, le Service Approvisionnement a convié ses principaux fournisseurs à une rencontre d'information. De plus, Luc Cyrenne, directeur du Service d'approvisionnement au Saguenay-Lac-Saint-Jean, a procédé à la remise de prix Bravo! à six de ses fournisseurs.**

Les principaux critères de sélection étaient, entre autres, l'engagement de l'entreprise à la réduction des coûts globaux de Rio Tinto Alcan, l'innovation, la génération d'idées d'amélioration, la participation active des fournisseurs, l'optimisation des processus et l'économie d'énergie. Les entreprises reconnues ont démontré leur capacité à cheminer vers l'excellence opérationnelle au cours de la dernière année.

Avec la remise de prix Bravo! à ses fournisseurs, le groupe Approvisionnement a étendu la reconnaissance à des collaborateurs externes de Rio Tinto Alcan. C'est une première pour le programme Bravo! que l'unité Métal primaire Amérique du Nord amène ainsi un peu plus loin.

Martin Grenier, directeur régional, Approvisionnement, Amérique Est, a profité de l'occasion pour présenter le modèle de Rio Tinto en approvisionnement. De plus, Étienne Jacques, vice-président, Rio Tinto Alcan, Métal primaire, Saguenay-Lac-Saint-Jean, a brossé un portrait très dynamique des enjeux de l'organisation pour les prochains mois.

Les lauréats ont reçu leur prix Bravo! des mains de :  
Étienne Jacques, vice-président, Rio Tinto Alcan, Métal primaire, Saguenay-Lac-Saint-Jean, de Luc Cyrenne, directeur du Service d'approvisionnement au Saguenay-Lac-Saint-Jean et de Martin Grenier, directeur régional Approvisionnement, Amérique Est.



Groupe LD

Martin Grenier, Étienne Jacques, Reynald Bellefleur, directeur régional Groupe LD, Julie

Dussault, acheteur, Denis Jomphe, président et chef de la direction Groupe LD et Luc Cyrenne.

« Je suis extrêmement content. Rio Tinto Alcan étant notre plus gros client au Québec, nous avons fait beaucoup d'efforts pour apporter la contribution attendue. Ce n'est qu'un commencement. Rio Tinto Alcan est un client très exigeant; quand on a répondu à ses exigences, on peut satisfaire n'importe quel client. Ces exigences élevées nous forcent à nous améliorer. »

# Prix BRAVO!